Curriculum Vitae:

GIUSEPPE SIMONE PROFILI

Nato il 03/02/1973 a Carrara - Residenza: Carrara
Cellulare: +39.393.9260781- E-mail: profili.gs@libero.it

Iscrizioni e Abilitazioni:

Ordine Dottori Commercialisti di Ms, 388 sez. A dal 2013
Revisore Legale 168975
Membro Gestore della crisi da sovraindebitamento
Innovation Manager d.Dir. 06/11/2019 Mise

Esperienze Professionali:

Dal 2022	Società:	**Istituto Casa Famiglia ASP Cetona**
	Business:	Residenza Socio Assistenziale
	Posizione:	Direttore Generale
	Risultati:	Riorganizzazione aziendale e riequilibrio economico finanziario. Sviluppo strategico e rilancio attività caratteristiche e accessorie.

Dal 2019	Società:	**GAIA SPA**
	Business:	Gestore Idrico Integrato Toscana Nord
	Posizione:	Membro Consiglio Sindacale
	Risultati:	Controllo di legalità non puramente formale ma esteso al contenuto sostanziale dell'attività sociale e dell'azione degli amministratori.

2018-2019	Società:	**CAT SPA in liquidazione**
	Business:	Trasporto pubblico locale
	Posizione:	Membro Consiglio Sindacale
	Risultati:	Controllo di legalità non puramente formale ma esteso al contenuto sostanziale dell'attività sociale e dell'azione degli amministratori. Con Revisione Legale Conti

2017-2022	Società:	**Azienda Speciale Comune di Carrara Regina Elena**
	Business:	RSA e Centro diurno Alzheimer
	Posizione:	Presidente del Consiglio di Amministrazione
	Risultati:	Riorganizzazione aziendale, ridefinizione sviluppo strategico e ampliamento offerta assistenziale. *Da gen a sett. 2021 ricevuto incarico ad hoc per sostituzione e affiancamento Direttore*.

Dal 2013	Società:	**LAVORATORE AUTONOMO**
	Business:	Dottore Commercialista – Revisore Legale- Consulente Aziendale & Paghe
	Posizione:	Titolare
	Risultati:	Collaborazione con aziende, studi professionali e società di revisione per le aree Marketing, Organizzazione, Amministrazione, Personale, Fiscale e Societario.

Dal 2007	Società:	**NETLIFE SRL – Francesca Anzalone**
	Business:	Comunicazione & Formazione
	Posizione:	Collaboratore area strategico gestionale
	Risultati:	Sviluppo di strategie di medio lungo termine per il marketing e per il business in coordinamento con la fondatrice e titolare.

2015-2016	Società:	**Comitato Scientifico Regionale Fondazione Dott. Comm. FI**
	Business:	Coordinamento scientifico della formazione regionale
	Posizione:	Membro del Comitato con funzioni di Segretario
	Risultati:	Partecipazione alla pianificazione e realizzazione degli eventi formativi, a livello regionale coordinando le tematiche e le attività. Realizzato strumento informatico di ausilio e gestione alla definizione dei vari convegni.

2007-2013	Società:	**LAVORATORE AUTONOMO**
	Business:	Consulente Aziendale - Tributarista
	Posizione:	Titolare
	Risultati:	Collaborazione con studi professionali e società di revisione per le aree Marketing, Organizzazione, Amministrazione e Fiscale.

2004-2006	Società:	**TARGET SECURITY S.r.l.**
	Business:	Distributore Regionale Sistemi Tecnologici
	Posizione:	Responsabile Area Marketing
	Risultati:	Realizzato progetto Telemarketing incrementando ogni anno il fatturato come da Budget previsionale stabilito, gestendo 3 agenti rappresentanti e 2 addetti commerciali

2004-2006	Società:	**SAFE & LOCK S.r.l.**
	Business:	Produttore e Distributore Nazionale Sistemi Tecnologici
	Posizione:	Responsabile Marketing, Comunicazione e Fornitori del Sud Est Asiatico
	Risultati:	Sviluppo del Brand e della Comunicazione istituzionale; Ricerca, selezione e gestione di diversi fornitori in Cina.

2002-2003	Società:	**WEB MARKETING TOOLS (*www.wmtools.com*)**
	Business:	Rivista specializzata sul Marketing e Internet
	Posizione:	Collaboratore di redazione
	Risultati:	Pubblicazione di diversi articoli inerenti i temi della rivista

2002-2003	Società:	**PRO SOURCES S.r.l.** *(www.eb2.it)*
	Business:	Portale Internet di servizi alle aziende della CCIAA di Milano
	Posizione:	Content manager
	Risultati:	Pubblicazione di diverse news inerenti la Rete e i temi dell'I.T.

Esperienze Extra Professionali:

Dal 2013:	**DOCENZE per Apprendistato e altre qualifiche**, presso varie agenzie formative su temi quali: Personale, Marketing, Aziendale, Matematica, Imprenditoria e Tecniche per l'apprendimento
2001	**EUROADIE,** ***svolto stage di 2 mesi presso sede di Brussel***
2001:	**IBM e-Business Award,** partecipazione al concorso
2000:	**Premio PHILIP MORRIS per il Marketing (*Caso HAG)***, partecipazione al concorso con la supervisione del Dott. **Carlo Raffaelli** titolare della società di pubblicità: ***Formanova*** di Pisa

Hobby & Varie:

Giocatore amatoriale di: Pallavolo, Basket, Calcetto e Tennis	
Appassionato Puzzle e Bricolage	Colore preferito: Verde
Letture preferite: thriller finanziari	Motto: "*Credere nelle scelte per vincere nella vita*"

Formazione:

2003	**LAUREA IN ECONOMIA AZIENDALE, Università di Pisa**
	(Orientamento Marketing – Voto 97/110).
	Tesi: "*L'EVOLUZIONE ORGANIZZATIVA NELL'ERA DIGITALE*".
	Relatore Prof. **Marco Giannini**

2001 - 2002	**Qualifica di "AGENTE DI SVILUPPO LOCALE" (AdSL)**
	Corso di Formazione, organizzato dalla **Scuola Superiore Sant'Anna di Pisa**
	Attinente alle Istituzioni e alle Politiche Europee
	Coordinatore Prof. **Andrea De Guttry**

Capacità Linguistica:

Lingua	*Conoscenza*
Italiano	madrelingua
Inglese	molto buono

Capacità Informatiche:

Software	*Capacità*
TeamSystem	buona
Zucchetti	buona
Office	ottima
Outllok	buona
I.E.	buona

"Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Dlgs 196 del 30 giugno 2003 e dell'art. 13 GDPR".
"Autorizzo la Vostra società a tenere in evidenza il mio C.V. anche per eventuali future opportunità".